## ORT Mercredi 03 juin 2009

Est t'il encore possible d'être un Transporteur Français spécialiste de l'international en 2009?

#### Plan

- Présentation
- L'évolution des flux internationaux
- Les freins du développement à l'international
- Conséquences
- Les atouts de nos entreprises
- Conclusion



## Présentation

### **PRESENTATION**

✓ SIEGE: 49 Chaudron en mauges

03 AGENCES: Montoir de Bretagne, Le Havre, Lyon

✓ SECTEUR : Transport de conteneurs Entreposage 72%

Transports nationaux
18 %

Transports internationaux
10 %

CA CUMULE : 14 millions d'euros

EFFECTIFS: 90 salariés

✓ PARC VEHICULES : 207 cartes grises dont 87 moteurs

✓ CAPACITE: + DE 120 VEHICULES par jour.



### L'évolution des flux internationaux

#### L'Evolution des flux CEE

- Le marché Européen a été libéralisé en 1992
- Le développement des fonds
   Fedeer ont été diversement utilisés
- Le marché des matériels de transport a été développé par les constructeurs
- Les flux se sont concentrés dans les années 1990 2002 sur l'Europe

### **Evolution des flux**

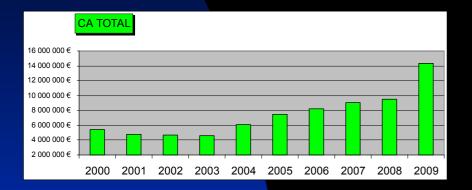
- L'accès à la profession et au matériel, les aides au développement, ont contribués à la multiplication des entreprises étrangères
- Le marché européen a été très utilisés par les industriels (implantation, soustraitance...)
- Les chargeurs ont été démarchés par nos concurrents étrangers
- Le développement d'Internet a permis aux étrangers d'accéder à nos offres spécifiquement « minitel »

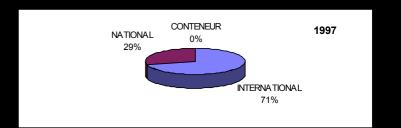
# **Expérience : Evolution de nos trafics**

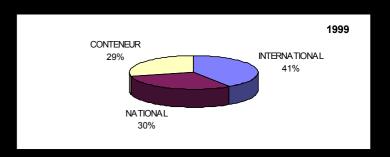
- Spécialiste du Portugal depuis 1978
- Nous réalisions 35 véhicules par semaine en propre
- Installé en propre avec une agence Portugaise.
- Flux en relais jour A jour B.
- Une vraie spécialisation 80% de CA

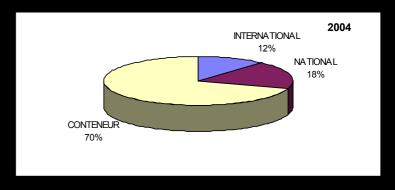


# Évolution de notre CA

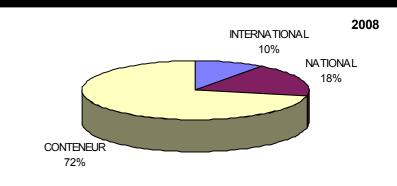










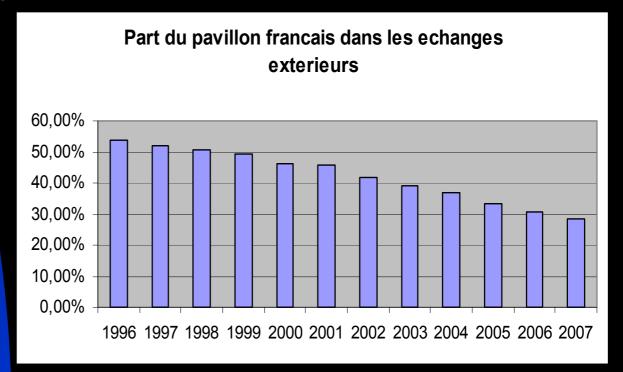


# Les freins du développement à l'international

# Le social, et le marché international

- Contrat de progrès: la fin des chauffeurs en inter
- Le temps de service à l'inter trop désavantageux sur de la longue distance.
- Année 1999 développement des relais et/ou des équipages en double pour sauver les trafics
- ( utilisation maximum des véhicules jusqu'à1500 kms par jour par tracteur)
- 1er choc pétrolier aout 1999 : fin de la rentabilité de ces systèmes
- Économie de marché a mis la rentabilité des français hors jeu

 Part Part du pavillon Français sur les échanges extérieur a été divisé par 2 en 10 ans



- Le marché européen est organisé aujourd'hui par destination (Espagne par les espagnols, le Portugal par les portugais....)
- Peu de transporteurs français sont encore des spécialistes à l'international
- Les transporteurs se sont donc retournés vers le marché national
- Aujourd'hui le développement des trafics mondiaux rechange encore la donne

- Un social désavantageux
- Un marché ultra concurrentiel
- Des marges très faibles
- Des organisateurs + que des transporteurs à l'international
- Un replis sur le marché national
- Le développement à l'international est très risqué

# Les atouts de nos entreprises

### **Atouts**

- Une expertise fiable
- Un réseau construit
- Une bonne connaissance de nos clients
- Un « savoir transporté » réel et sérieux



### Conclusion

- L'international est un marché inadapté à nos contraintes francofrançaises.
- La réalité économique met un frein à notre développement sur ces marchés (offre et demande)
- Il faut impérativement des niches sur l'international pour pouvoir obtenir une bonne rentabilité.